ПРАКТИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ УПРАВЛЕНИЕ БИЗНЕС-ЦЕНТРОМ

21.11.2019, MOCKBA





Какую автоматизацию хотят управляющие компании и знают ли это стартаперы?

Евгений Фомин
Директор ДЦ «Аврора», г.Тюмень
Основатель pro.rent

Kapтa PropTech Poccuя 2018

Источник: РwC, ФРИИ



Kapta PropTech Россия 2018



Управление недвижимостью



sodis lab



































Способы автоматизации



- 1. Разработать комплексное решение самостоятельно.
 - 3-5 программистов в штате = 5 млн.р. в год.
- 2. Купить готовую комплексную платформу.

На рынке есть только 1С:

- Неудобно всем.
- Скрытые сложнопрогнозируемые затраты на настройку.
- 3. Интегрировать несколько специализированных решений.
 - Удобство каждому подразделению.
 - Можно менять каждое решение по отдельности.

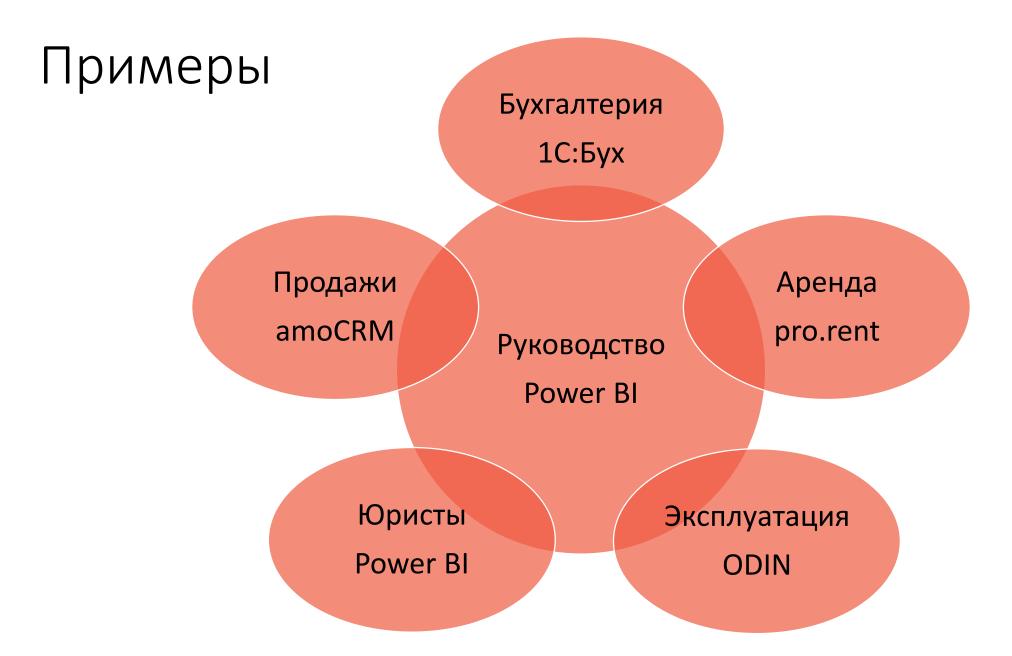




Figure 1. Magic Quadrant for Analytics and Business Intelligence Platforms





Source: Gartner (February 2019)

Executive summary

Объем продаж

Alvin Zhang

Arthur Perry

Cedric H Shan

Nicole J Alexander

Nicole L Moore

0 млн

Q

(\$)

2

Q

7

419 млн

Продажи РҮ

184 млн Себестоимость

80 млн

60 млн

40 млн

20 млн

0 млн

43 млн

43 млн

44 МЛН

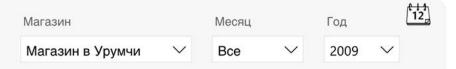
50 млн

40 млн

46 млн

40 млн 44 млн 235 млн

Валовая прибыль



ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ МТО 13,77-**млн**

Цель: 15.74 млн (-12.57%)





1,96 млрд

1,82 млрд

the Dee Wab Aub Way, WOH WOU YEL CEH OK! HOW TEK

1.82 млрд

1,85 млрд

1.97 млрд

1,93 млрд

1.90 млрд



1,86 млрд

1,83 млрд

1.85 млрд

3



Иконки	Счет/Касса	Сумма	Остаток	
	Основная касса	806 263	Остаток на 29.12.2009 г.	
	Альфа Банк	16 997 294	Остаток на 29.12.2009 г.	
	АО ДБ Сбербанк	1 979	Остаток на 31.12.2009 г.	
	ДБ АО Сбербанк	494 288	Остаток на 29.12.2009 г.	
Всего		18 299 824		

Управленческая отчетность

№ KB

Множест... ∨

Текущая ликвидность

Год





12



















Коэф рентабельности активов

2.96%

Цель: 2,86% (+3.66%)

Коэф рентабельности капитала

220,50%

Цель: 49,79% (+342.82%)

Оборачиваемость активов

25.14%

Цель: 17,44% (+44.12%)

Чистый оборотный капитал

Коэфф обор-ти дебиторской задол-ти Коэф рентабельности продаж

141,67%

Цель: 72,75% (+94.74%)

11.78%

Цель: 16,38% (-28.08%)

Коэф обор-ти запасов

179.44%~

Цель: 102,59% (+74.91%)

213,70 **млн**~

194,75%

Цель: 119,15% (+63.45%)

Цель: 36,28 млн (+488.96%)



Среднесуточная выручка

41 млн

Среднемесячная выручка

1,2 млрд

Среднесуточные расходы

18 млн

Среднемесячная чистая прибыль

418 млн

Среднесуточная чистая прибыль

14 млн

Среднемесячные расходы

537 млн

Как работает наша компания



20 000 м² в управлении, 200+ арендаторов.

Административный персонал:

- 1 бухгалтер, он же отдел кадров.
- 1,5 менеджера по аренде.
- 0,5 юриста.
- 1 главный инженер.
- 1 ИТ-специалист.

Серверов нет.

Результат



- 96% звонков начинаются с вопроса «У вас на сайте информация актуальная?».
- 14% потенциальных арендаторов уходят с просмотра помещений с подписанным договором аренды.
- 20 минут от входа в здание на просмотр до выхода с подписанным договором и счетом за первый период.

Инструменты автоматизации



- 1. pro.rent управление арендой + сайт (22 500 ₽/мес)
- 2. trello.com управление задачами эксплуатации (2 500 ₽/мес)
- 3. amoCRM.ru управление клиентами (1 500 ₽/мес)
- 4. zadarma.com IP-телефония (2 000 ₽/мес)
- 5. scloud.ru 1C:Бухгалтерия (2 000 ₽/мес)
- 6. google apps эл.почта, календари, онлайн-диск (2 000 ₽/мес)
- 7. slack.com онлайн-чат (бесплатно)
- 8. skype.com конференции (бесплатно)

Итого: 32 500 ₽/мес = 390 000 ₽/год

На сотрудника: 5 500 ₽/мес = 66 000 ₽/год

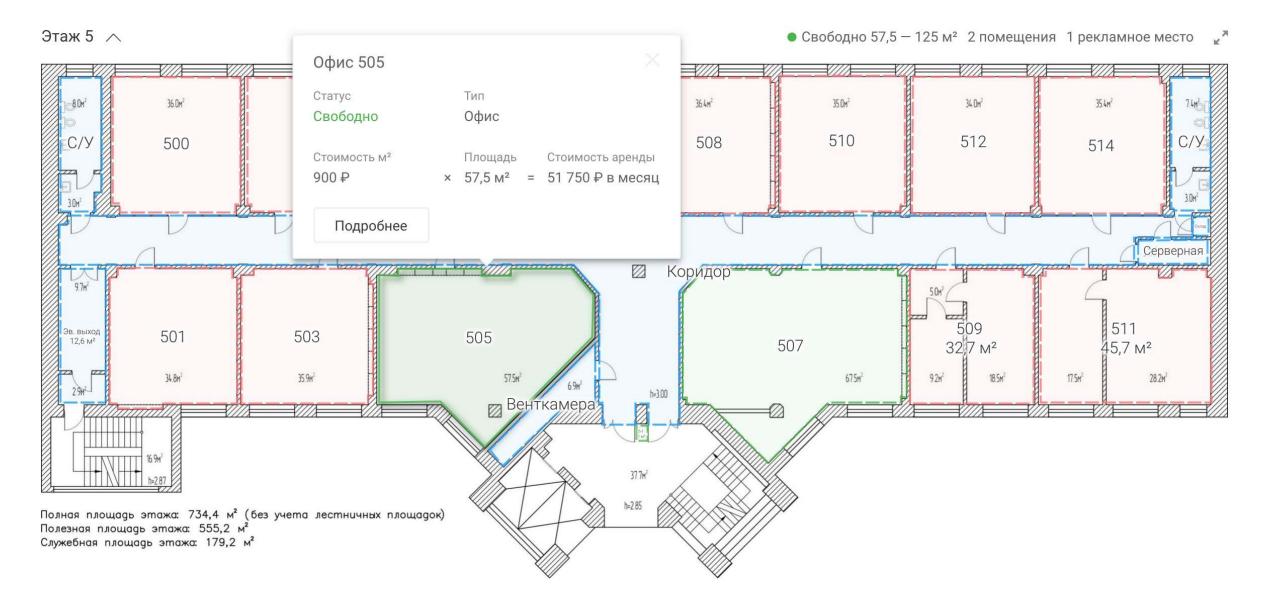
Возможности pro.rent



Сайт за 1 день	Автоматизация за 2 дня			
Планы этажей	Договоры за 3 минуты			
Актуальная информацияо занятости из договоров	Начисление коммуналки			
Фото помещений	Автосоздание счетов и актов по расписанию			
— Характеристики объектов	Управленческая отчетность			
— Интеграция с ЦИАН и Avito	Синхронизация с amoCRM, ODIN, 1С и банками			

Интерактивные планы этажей





Контрагенты



Наименование или ИНН ✓ Требующие внимания Группа Сумма ? Долг ? ИНН Наименование контрагента Активные договоры Без группы Договор № 4 от 26.11.2018 000 "ИН НОВА" 7204180097 135 000 ₽ 157 500 ₽ действует с 26.11.2018 по 31.10.2019 000 "СИНТЕЗА" Договор № 2 от 17.11.2018 7203397280 234 500 ₽ 96 000 ₽ Может быть исполнителем, УСН действует с 01.12.2018 по 30.06.2019

Всего записей: 2 Общий долг: 253 500 ₽

Реестр договоров



Договор		Заказчик Исполнитель	Объект	Сумма договора	Долг 🥎
Не активен	Договор № 5 от 30.11.2018 действует с 01.01.2019 по 31.12.2	2022	АО "АЛЬФА-БАНК" 000 "РЕНТА СИБИРЬ"	Чернышевского, 2Б, Тюмень, Чернышевског	57 150 4 127 м² × 450 ₽/м
	<mark>от 26.11.2018</mark> 11.2018 по 31.10.2019	000 "ИН НОВА" 000 "РЕНТА СИБИРЬ"	Чернышевского, 2Б, . Тюмень, Чернышевског		157 500 ₽
	<mark>от 21.11.2018</mark> 12.2018 по 30.11.2018	000 "ВОДА ИЗ ВОЗД 000 "ПРО.РЕНТ"	ДУХА" Арендуемые помещения Офис 1-01	Площадь 300 м²	Условия оплаты Не позднее 25 числа за следующий
	от 17.11.2018 12.2018 по 30.06.2019	000 "СИНТЕЗА" 000 "ПРО.РЕНТ"	Аврора, деловои цен. Тюмень, Республики, 14.		месяц —
	от 15.11.2018 11.2018 по 03.12.2018	000 "СИНТЕЗА"	Аврора, деловой цен. Тюмень, Республики, 14.		96 000 ₽

Всего записей: 5

Состояние оплаты счетов



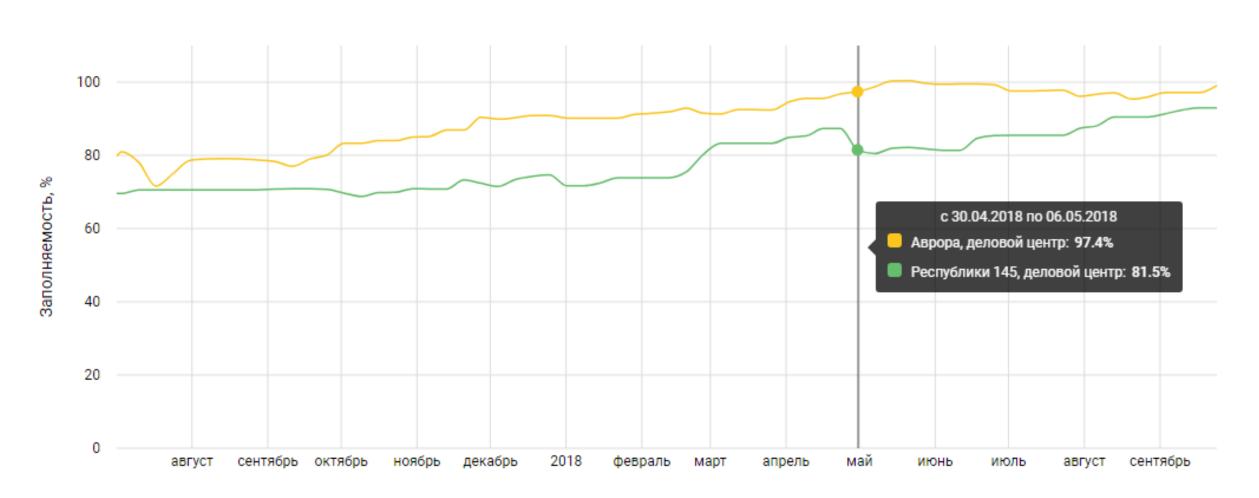
	Документ	Заказчик Исполнитель		Договор	Сумма		
=	Счёт № Сибирь-2 от 26.11.2018 с 01.12.2018 по 31.12.2018	000 "ИН НОВА" 000 "РЕНТА СИБИРЬ"		№ 4 от 26.11.2018 Чернышевского, 2Б, кор	0 / 135 000 ₽ Срок оплаты 29.11.2018	Не отправлен	
=	= Счёт № Сибирь-1 от 26.11.2018 ооо "ИН НОВА" ооо "РЕНТА СИБИРЬ"				<u>0</u> / 22 500 ₽ Срок оплаты 29.11.2018	Не просмотрен Отправлен 30.11.2018	
=	Счёт № Про-2 от 25.11.2018 с 01.12.2018 по 31.12.2018 ООО "СИНТЕ ОООО "ПРО.РЕН"		№ 2 от 17.11.2018 Аврора, деловой центр		<u>0</u> / 234 500 ₽ Срок оплаты 05.12.2018	Просмотрен Просмотрен 30.11.2018	
=	Счёт № Про-3 от 21.11.2018 с 01.12.2018 по 31.12.2018	000 "ВОДА ИЗ ВОЗ 000 "ПРО.РЕНТ"	Д	№ 3 от 21.11.2018 Поступления	85 500 / 85 500 ₽ Связано Сумм	Просмотрен ма Осталось заплатить	
He	оплачен ✓ ≡ Счёт № Про-1 с с 15.11.2018 по 3			Платёжное поручение № 3452 от 25.11.2018 Без платежа	85 500 ₽ 85 500	₽ 0₽	

Всего записей: 5

Отчет «Заполняемость»



Аврора, деловой центр, Ре 🗸	Секции	• !!! 01.07.2017 — 30.09.2018	Неделя	Месяц	
		с регистрации год квартал			



Отчет «Приток-отток арендаторов» **#** 01.01.2018 - 30.06.2018 1† Объекты и секции Типы помещений Категории Неделя Месяц с 01.03.2018 по 31.03.2018 с регистрации **Приток: 10 клиентов 162 790 ₽** 282,8 м² 7 клиентов 79 165₽ 94,9 m² 500 000 ₽ 800 M² 375 000 ₽ 600 м² ₽↑ ₽↑ M² ↓ M² Î 250 000 ₽ 400 M² ₽↓ M² ↑ M^2 1 M² ↑ $M^2 \uparrow_{M^2} \downarrow$ 125 000 ₽ 200 M² ₽↓ M² ↓ ₽↓ ₽↓ Аврора 145, деловой центр M² ↓ M² ↓ Отток: 3 клиента 101,5 м² Аврора 143, деловой центр Приток: 3 клиента 53 750 ₽

апрель 2018

май 2018

июнь 2018

март 2018

январь 2018

февраль 2018

ПРАКТИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ УПРАВЛЕНИЕ БИЗНЕС-ЦЕНТРОМ

21.11.2019, MOCKBA





Автоматизация должна приносить больше пользы, чем вреда и, желательно, стоить недорого.

Бесплатно до 3000 м²

www.pro.rent

+7 (800) 301-66-20 RU

+7 (717) 269-59-79 KZ

Евгений Фомин ef@pro.rent