

Возможности и формы партнерства банков и девелоперов на современном рынке недвижимости

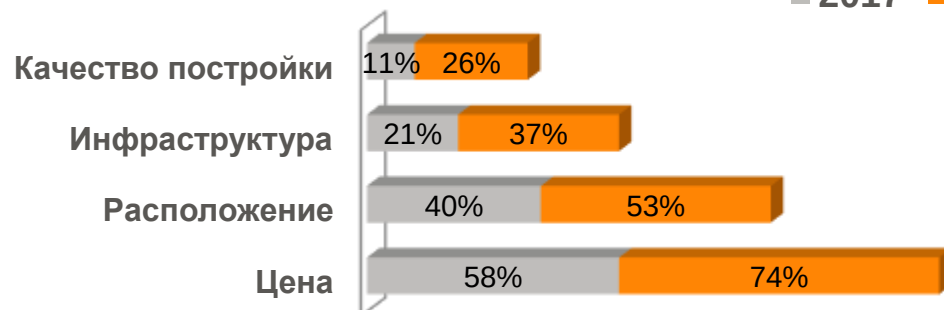
Артем Смирнов
Начальник управления
Абсолют Банк

Июнь 2019 г.

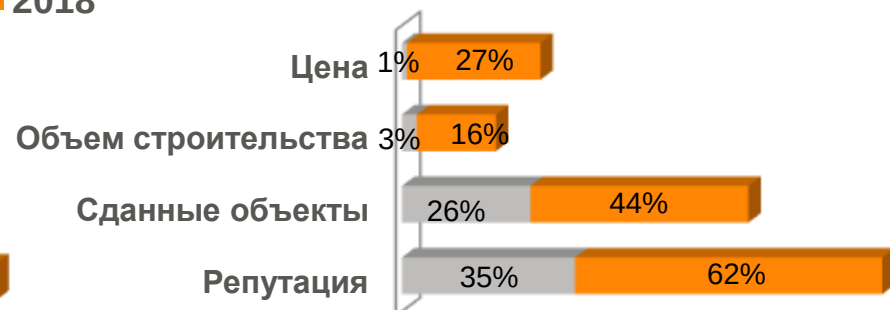
Дифференциация предпочтений потенциальных покупателей

Основные критерии выбора квартиры

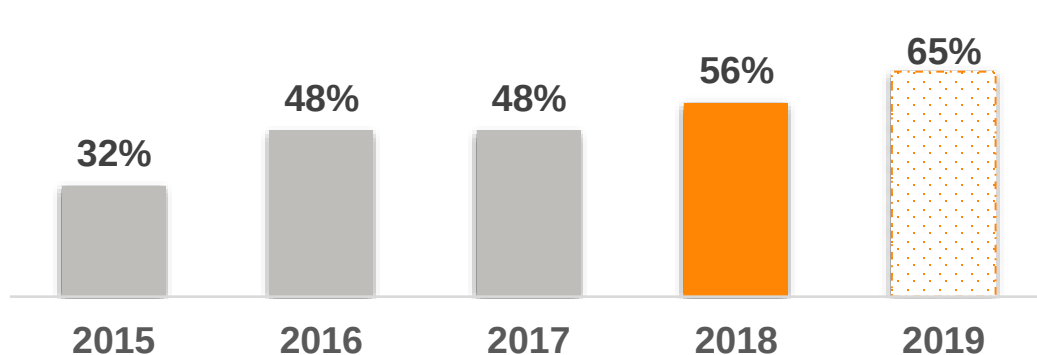
■ 2017 ■ 2018



Основные критерии выбора застройщика



Доля сделок с ипотекой при покупке строящегося жилья



Объем выданных кредитов
за 2018 год

870, 6
млрд руб.

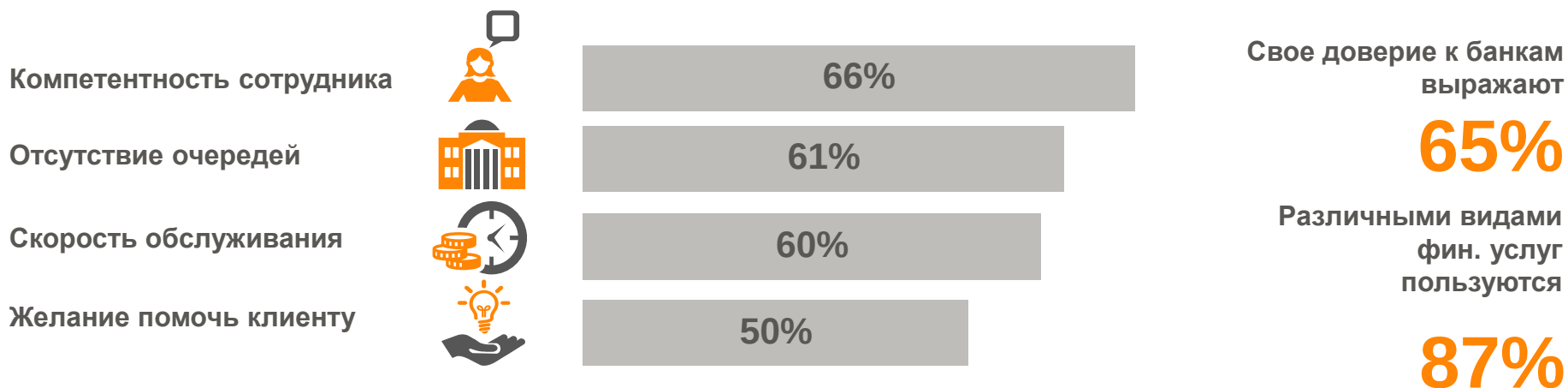
количество

378
тыс. штук

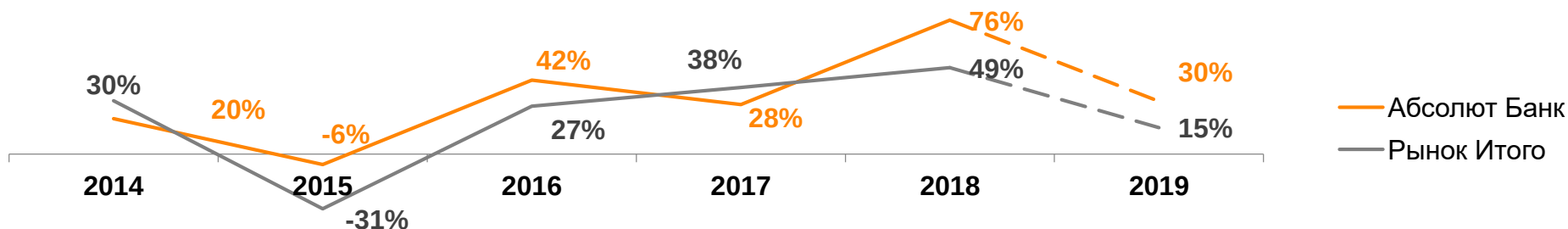
Взаимоотношения банка и клиента. #10yearschallenge



Приоритеты клиентов в отношении обслуживания в банке



Динамика выдач ипотечных кредитов



Технологическое лидерство в партнерстве



70% заявок
Заводится партнерами



30 минут
Решение по заявке



70% заявок
Автоматическое решение

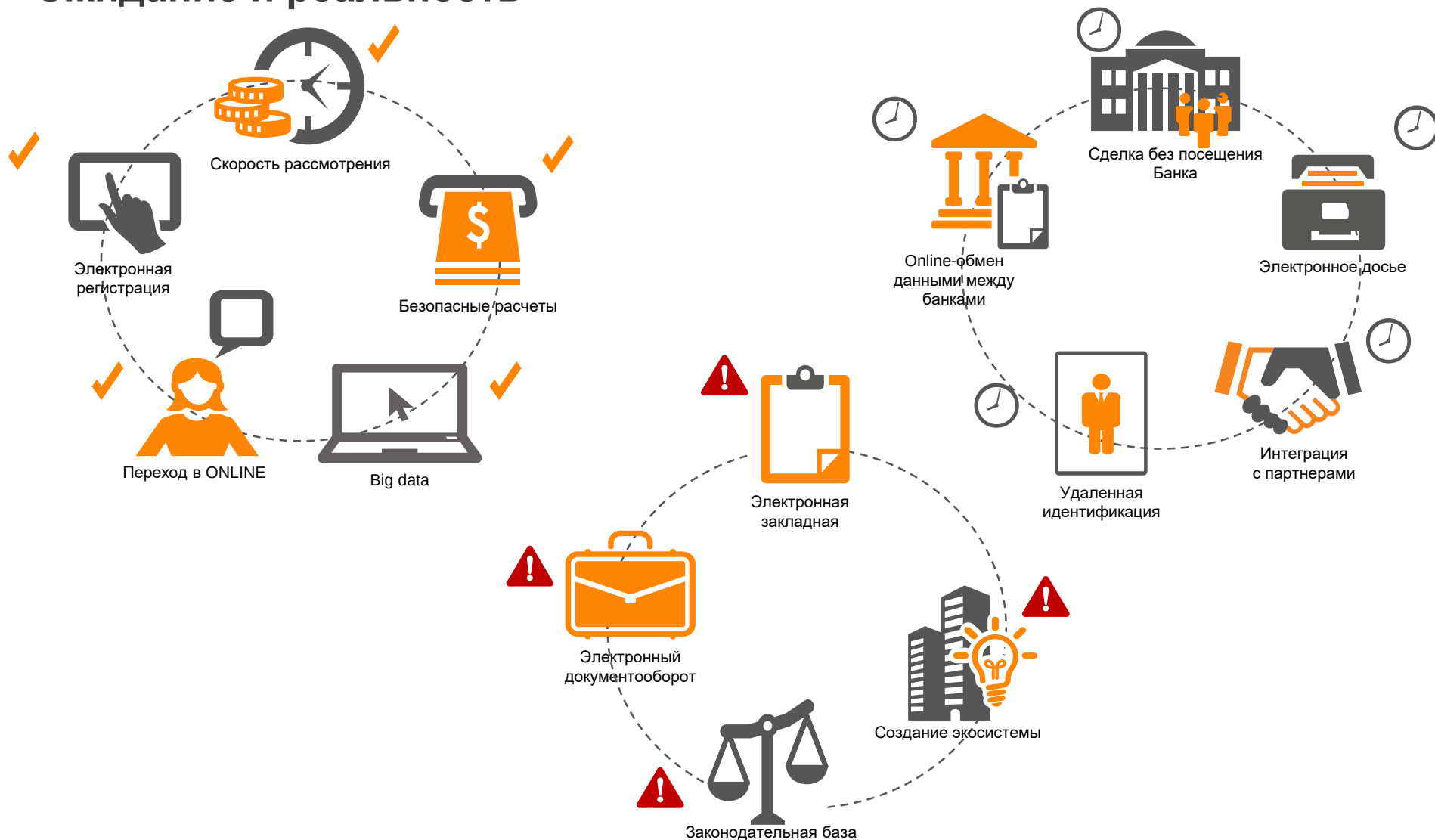


6 раз
Быстрее подготовка
документации



День обращения
Выдача кредита

Ожидание и реальность



Ипотека без посещения банка





БИЗНЕС ДЕЛАЮТ ЛЮДИ!